



Jetzt erfolgreiche Digitalisierung mitgestalten als Pre-Sales Consultant (m/w/d) PDM/PLM

INNEO[®] ist die innovative Antriebskraft für den Erfolg unserer Kunden. Mit unserer Kompetenz in den Bereichen Produktentwicklung & Fertigung, Digitale Realität, Simulation, IoT, Informationstechnologie und Prozessoptimierung sind wir für über 6.000 Kunden aus unterschiedlichen Branchen der verlässliche Partner für die Digitalisierung. Mehr zu unserem Produkt- und Serviceportfolio, den Auszeichnungen und Zertifizierungen sowie unseren über 320 Mitarbeitern an 12 Standorten erfahren Sie unter www.inneo.com.

Ihre Bewerbung

Senden Sie uns Ihre Bewerbung vorzugsweise über unser Bewerbungsformular oder per E-Mail an bewerbung@inneo.com bzw. per Post an INNEO Solutions GmbH, Personalabteilung, Rindelbacher Straße 42, 73479 Ellwangen.

Haben Sie Spaß daran in einem Unternehmen zu arbeiten, in dem die Leute wirklich an das glauben, was sie tun? Dann sind Sie bei INNEO genau richtig: Wir verpflichten uns zur Kundenorientierung und der Leidenschaft, lösungsorientierten Nutzen zu stiften!

Wenn Sie Ihre Stärken einbringen und den gemeinsamen Erfolg mitgestalten möchten, dann bewerben Sie sich jetzt **deutschlandweit** für einen unserer Standorte als **Pre-Sales Consultant (m/w/d) PDM/PLM**.

Ihre Aufgaben

- » Technische Beratung von Kunden innerhalb des PTC PLM-Produktportfolios
- » Technische Unterstützung des Vertriebs in der Presales- und Angebotsphase
- » Ausarbeiten von Spezifikationen, Anforderungsbeschreibungen und Geschäftsprozessen
- » Aufnahme der Anforderungen unserer Kunden und Beratung zu PLM-Lösungen
- » Kalkulation, Vorbereitung und Erstellung von Angeboten und Ausschreibungen in Abstimmung mit dem Vertrieb und internen Projektleitern zur Lösungsfindung für unsere Kunden
- » Selbstständige fachliche und methodische Abwicklung von PDM / PLM Projekten im gesamten Bundesgebiet
- » Kundenberatung in Bezug auf integrierte PDM / PLM Prozesse entlang der Wertschöpfungskette
- » Technische Präsentation der PDM / PLM Lösung und Prozesse nach Kundenanforderung

Unser Angebot an Sie

- » Partnerschaftliches Miteinander und eine auf Offenheit ausgerichtete Unternehmenskultur
- » Strukturierte Einarbeitung On-the-Job und moderne Arbeitsausstattung
- » Flexible Arbeitsplatzmodelle
- » Unterstützung der beruflichen Weiterbildung und Entwicklungsmöglichkeiten
- » Firmenwagen, auch zur privaten Nutzung (unterschiedliche Marken möglich)
- » Attraktives Business Bike Modell mit privater Nutzung
- » Firmen-Smartphone, auch zur privaten Nutzung
- » 30 Tage Erholungsurlaub
- » 2 Kick-Off Veranstaltungen pro Jahr
- » Kostenlose Getränke, Vermögenswirksame Leistungen und weitere Benefits
- » Unbefristete Festanstellung

Ihr Profil

- » Ausbildung/Studium der Informatik oder der technischen Informatik, bzw. eines Studiums im Bereich Maschinenbau bzw. Ausbildung als Fachinformatiker mit nachgewiesener Erfahrung im Bereich der technischen Informatik
- » Technisches Verständnis und idealerweise praktische Erfahrung in den Bereichen Pre-Sales, Projektmanagement/Customizing oder im Vertrieb von PDM/PLM Softwarelösungen und IT-Projekten
- » Erste Erfahrung in der Implementierung mittlerer bis größerer PDM / PLM Projekte (idealerweise PTC Windchill Lösungen oder vergleichbarer PDM / PLM-Systeme)
- » Analytisches sowie schlussfolgerndes Denken und Handeln
- » Sehr gute Kommunikationsstärke und hohe Kundenorientierung von Vorteil
- » Sehr gute Deutsch- und gute Englischkenntnisse

Kontakt für Rückfragen: INNEO Personalabteilung, +49 (0) 7961 890-0 oder bewerbung@inneo.com