Jetzt erfolgreiche Digitalisierung mitgestalten als

Vertriebsmitarbeiter IT-Lösungen im Innendienst (m/w/d)

INNEO® ist die innovative Antriebskraft für den Erfolg unserer Kunden. Mit unserer Kompetenz in den Bereichen Produktentwicklung & Fertigung, Digitale Realität, Simulation, IoT, Informationstechnologie und Prozessoptimierung sind wir für über 6.000 Kunden aus unterschiedlichsten Branchen der verlässliche Partner für die Digitalisierung. Mehr zu unserem Produkt- und Serviceportfolio, den Auszeichnungen und Zertifizierungen sowie unseren über 330 Mitarbeitern an 12 Standorten erfahren Sie unter www.inneo.com.

Top Company 2023 kununu

Haben Sie Spaß daran in einem Unternehmen zu arbeiten, in dem die Leute wirklich an das glauben, was sie tun? Dann sind Sie bei INNEO genau richtig: Wir verpflichten uns zur Kundenorientierung und der Leidenschaft, lösungsorientierten Nutzen zu stiften!

Wenn Sie Ihre Stärken einbringen und den gemeinsamen Erfolg mitgestalten möchten, dann bewerben Sie sich jetzt für unseren Standort in **Ellwangen** als **Vertriebsmitarbeiter IT-Lösungen im Innendienst** (m/w/d)

Ihre Aufgaben

» Telefonische Beratung & Vertrieb von INNEO IT-Lösungen im B2B-Bereich
» Pflege bestehender Kundenkontakte und Gewinnung neuer Kunden
» Auf- und Ausbau von langfristigen Geschäftsbeziehungen
» Durchführung aller vertrieblich erforderlichen Tätigkeiten vom Angebot bis zum Auftragsabschluss
» Zielorientiertes, eigenständiges und engagiertes Arbeiten
» Unterstützung und Zusammenarbeit mit unserem IT-Vertriebsteam im Außendienst

Unser Angebot an Sie

» Partnerschaftliches Miteinander und eine auf Offenheit ausgerichtete Unternehmenskultur
» Strukturierte Einarbeitung On-the-Job und moderne Arbeitsausstattung
» Flexible Arbeitsplatzmodelle
» Unterstützung der beruflichen Weiterbildung und Entwicklungsmöglichkeiten
» Fahrradleasing über BusinessBike
» 30 Tage Erholungsurlaub
» 2 Firmenevents pro Jahr
» Kostenlose Getränke, Vermögenswirksame Leistungen und weitere Benefits
» Unbefristete Festanstellung

Ihr Profil

» Abgeschlossene technische oder kaufmännische Ausbildung bzw. Studium
» Ausgeprägtes technisches Verständnis
» Offene und kommunikative Persönlichkeit
» Sicherer Umgang mit Ansprechpartnern – vom Anwender bis zum Geschäftsführer
» Teamfähigkeit sowie kundenorientiertes Denken und Handeln
» Erfahrung im Umgang mit CRM-Systemen
» Erste Erfahrungen im Vertrieb von IT Hard- und Software Lösungen von Vorteil

Ihre Bewerbung

Senden Sie uns Ihre Bewerbung vorzugsweise über unser Bewerbungsformular oder per E-Mail an **bewerbung@inneo.com** bzw. per Post an INNEO Solutions GmbH, Personalabteilung, Rindelbacher Straße 42, 73479 Ellwangen.

Zur Online-Bewerbung

Kontakt für Rückfragen: Personalabteilung, +49 (0) 7961 890-0 oder **bewerbung@inneo.com**

Mit der Einreichung Ihrer Bewerbung erteilen Sie uns die Erlaubnis, die Bewerbungsunterlagen zu kopieren und in unser internes elektronisches Datenverarbeitungssystem zu übernehmen. Ihre Unterlagen erhalten nur mit der Einstellung von neuen Mitarbeitern beschäftigte Personen bei INNEO.

© 2023 INNEO Solutions GmbH

Deutschland
INNEO Solutions GmbH
Rindelbacher Straße 42, 73479 Ellwangen
Tel. +49 (0) 7961 890-0, Fax +49 (0) 7961 890-177

www.inneo.com